

Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir seit 120 Jahren auf dem Gebiet des Gesundheitsschutzes erfolgreich tätig. Unsere Produkte zur Desinfektion, Hautreinigung und Hautpflege überzeugen durch ihre Qualität und werden bundesweit in vielen medizinischen Einrichtungen eingesetzt.

Wir suchen für den **Raum Trier, Saarbrücken, Mannheim, Karlsruhe, Heilbronn, Schwäbisch Hall** zum 01.01.2022

eine/n **Mitarbeiter (m/w/d) im Außendienst**

Anforderungen

Als Verkaufsprofi verfügen Sie über Verhandlungsgeschick, können sich gut organisieren, sind kontaktfreudig und haben den Willen zum Erfolg. Sicheres Auftreten setzen wir voraus. Kenntnisse der französischen Sprache in Wort (nicht Schrift) sind von Vorteil aber nicht Bedingung. Ihre Aufgabe ist die Beratung von Kunden und der Verkauf unseres hochwertigen Produktprogramms. Sie besuchen Krankenhäuser, Altenheime, Gesundheitsämter, Rettungswachen und andere Großverbraucher.

Ihre Ansprechpartner sind Hygieniker, Hygienebeauftragte, Apotheken-, Pflegedienst-, Heim-, Verwaltungs- und Wirtschaftsleiter.

Wovon Sie profitieren:

Wir bieten eine gründliche Einarbeitung und Produktschulung, ein Anstellungsverhältnis mit Fixum, Provision und Spesen im Rahmen der Gesetzgebung.

Wenn Sie diese ausbaufähige Position reizt und Sie Freude am Reisen und Verhandeln haben, dann senden Sie bitte Ihre schriftlichen Unterlagen (tabellarischer Lebenslauf und Zeugnisse) an:

uwe.patzwald@lysoform-online.de

oder an

Lysoform Dr. Hans Rosemann GmbH

z. Hd. Herrn Patzwald / Verkaufsleitung

Kaiser-Wilhelm-Straße 133, 12247 Berlin

Lysoform Dr. Hans Rosemann GmbH

Kaiser-Wilhelm-Straße 133

12247 Berlin

