

Lysoform ist seit 1900 ein weltweit erfolgreiches Familienunternehmen aus der chemisch-pharmazeutischen Herstellung, spezialisiert auf den Bereich der Desinfektion und Antiseptik, sowie auf die darin angrenzenden Gebiete der nicht dekorativen Kosmetik und Reinigungshygiene. Die Marke Lysoform steht für Hygiene, Sauberkeit und Gesundheit.

Im Zuge unseres stetigen Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## International Sales Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben umfassen unter anderem:

- Systematische und eigenverantwortliche Akquise von Neukunden in einem definierten Marktbereich sowie die dazugehörige Beratung und Betreuung unserer Kunden (u.a. Angebotspräsentation, Verhandlungsführung & Vertragswesen)
- Entwicklung und Vorstellung von OEM-Konzepten bei ausgewählten Potentialkunden, sowie anschließende Projektbetreuung
- Gestaltung und Umsetzung der länder-, produkt- und marktspezifischen Verkaufsstrategien
- Aktive Unterstützung der Produktentwicklung (Marktfeedback) und der Rechtsabteilung bei Vertragserrichtung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen Geschäft
- Gute Marktkenntnisse in der chemisch-pharmazeutischen Industrie im Bereich Infektionsprävention von Vorteil
- Betriebswirtschaftliches Denken und analytische Fähigkeiten in Kombination mit einem soliden Verständnis für strategische Fragestellungen
- Ausgeprägte Teamfähigkeit, soziale Kompetenz sowie Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse (fließend in Wort und Schrift)

Darüber hinaus verfügen Sie über ein hohes Maß an Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft, Flexibilität und internationale, auch mehrtägige, Reisebereitschaft. Ihre Arbeitsweise ist ziel- sowie ergebnisorientiert. Sie sind dabei kommunikativ, zuverlässig, teamorientiert mit einem Blick fürs Ganze und einem offenen Ohr für die Details.

### Hierauf können Sie sich freuen:

Neben einem zukunftssicheren und attraktiven Arbeitsplatz, mit spannenden Aufgaben und einem respektvollen Umgang in einem dynamischen Team, bieten wir Ihnen ein innovatives Umfeld zur beruflichen Entfaltung und dem Freiraum auch neue Wege gehen zu können. Weitere Pluspunkte: Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Entwicklung, ein leistungsgerechtes sowie qualifikations- und erfolgsabhängiges Vergütungspaket, einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, sowie modernes IT-Equipment. Vor allem aber haben Sie die Chance, Teil einer Unternehmenskultur zu werden, wo jeder seinen Beitrag dazu leistet, das Leben von Menschen zu schützen.

### Wollen Sie ein Teil von Lysoform werden:

**Dann zögern Sie nicht und bewerben Sie sich online mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Ihrer Gehaltsvorstellung.**

**Wir freuen uns auf Sie!**

**Lysoform Dr. Hans Rosemann GmbH  
Kaiser-Wilhelm-Straße 133  
12247 Berlin**

**Frau Szczepanczyk – Head of Export  
E-Mail: [katarzyna.szczepanczyk@lysoform.de](mailto:katarzyna.szczepanczyk@lysoform.de)**

